

Presseinformation

## „Wir haben alles bei Liebherr gefunden“

**Dynamische Anwendungen sind für jede Baumaschine die härtesten. 35.000 Betriebsstunden in dieser Art von Einsatz sind ein großer Meilenstein im Leben einer Maschine. Wenn der Kunde O.Rentals sagt, „Wir haben kein einziges Konkurrenzprodukt verwendet“, dann drückt das aus, wie zufrieden das Unternehmen mit den Liebherr-Maschinen in seinem Fuhrpark ist und es beweist deren hohe Qualität und Zuverlässigkeit.**

Nenzing (Österreich), 22. Januar 2021 – „Unsere Kunden fragen explizit nach diesen Baumaschinen“, sagt K C Pingle, Bereichsleiter bei O.Rentals, einem Kranvermieter in Dubai, der zur Al-Shirawi-Gruppe gehört. O.Rentals wurde 2006 als Dortmund & Hubbard LLC gegründet und firmiert seit der Umstrukturierung der Gruppe im Jahr 2020 unter dem neuen Namen.

Seit 10 Jahren betreibt das Unternehmen eine Flotte mit Liebherr-Seilbaggern. Derzeit befinden sich acht Maschinen der HS-Serie in O.Rentals' Fuhrpark. Deren Hauptanwendung ist das dynamische Bodenverdichten. „Wir bekommen in dieser Region kaum Aufträge für Greifer- oder Schleppschaufeleinsätze“, erklärt Herr Pingle. Für dynamische Anwendungen ist die Zuverlässigkeit der Maschinen, die für eine hohe Verfügbarkeit und Produktivität sorgt, der Schlüsselfaktor für den Kunden. „Wir beabsichtigen die Seilbagger so lange wie möglich einzusetzen. Sie sind sehr verlässlich und haben uns bisher gute Dienste geleistet. In den letzten Projekten wurden alle Leistungsparameter erfüllt.“ Ein einzigartiges Projekt in der Firmengeschichte von O.Rentals ist Palm Island in Dubai, wo das Unternehmen für die Bodenverdichtung zuständig war.

### **Mehr als ein Leben**

Vor kurzem waren sieben Seilbagger von O.Rentals ein Jahr lang bei einem Großprojekt in Mexiko im Einsatz. „Wir sind begeistert von der Unterstützung durch das Liebherr-Team in Mexiko“, sagt Herr Pingle. „Wir mussten es auf die harte Tour lernen. Jetzt wissen wir aber, dass eine ordnungsgemäße technische Begutachtung vor Ort und laufende vorbeugende Maßnahmen zukünftige Ausfälle minimieren und die Lebensdauer der Maschine verlängern.“

---

Mit bis zu 35.000 Betriebsstunden einer Maschine, und das selbst unter härtesten Bedingungen, hat O.Rentals' HS-Flotte sprichwörtlich mehrere Leben hinter sich. Das ist ein großer Meilenstein für jede Maschine und zeigt dem Kunden, dass er für seine Anforderungen das richtige Equipment ausgewählt hat. „Wir haben kein einziges Konkurrenzprodukt verwendet, weil die Liebherr-Geräte extrem leicht zu bedienen und aufzubauen sind. Ein großer Vorteil ist die enorme Erfahrung im dynamischen Bodenverdichten.“ Wenn K C Pingle sagt, dass er „alles bei Liebherr gefunden hat“, betont er ganz besonders: „Hochwertige Produkte, Zuverlässigkeit und einen professionellen Lieferanten.“

## Bilder



liebherr-o.rentals-dubai.jpg  
Bodenverdichtung in Dubai.



liebherr-o.rentals-pingle.jpg  
K C Pingle, Bereichsleiter bei O.Rentals, sagt, dass er mit Liebherr hohe Qualität, Verlässlichkeit und einen professionellen Lieferanten gefunden hat.

## Ansprechpartner

---

Gregor Grießer

Strategisches Marketing und Kommunikation

E-Mail: [gregor.griesser@liebherr.com](mailto:gregor.griesser@liebherr.com)

Wolfgang Pfister

Leiter Strategisches Marketing und Kommunikation

Tel.: +43 50809 41444

E-Mail: [wolfgang.pfister@liebherr.com](mailto:wolfgang.pfister@liebherr.com)

**Veröffentlicht von**

Liebherr-Werk Nenzing GmbH

Nenzing / Österreich

[www.liebherr.com](http://www.liebherr.com)